



# Obiettivo Marocco

**La nuova iniziativa di Export Consulting dedicata allo sviluppo delle relazioni bilaterali tra le imprese italiane e marocchine**

Il Marocco è un mercato in effervescenza, un paese moderno che sta potenziando le sue infrastrutture e la sua forza produttiva, configurandosi come hub strategico nei rapporti tra Europa e Africa.

In questo quadro l'aumento dell'export è una conseguenza naturale, sostenuta da investimenti governativi e capitali esteri. Un'opportunità storica per le PMI di internazionalizzare il proprio business.

Con valori di interscambio bilaterale in aumento già da anni, l'Italia è un partner privilegiato di questo processo, sia per la vicinanza geografica che per la compatibilità di interessi e visione.

Grazie alla profonda conoscenza del mercato italiano e di quello marocchino, Export Consulting lancia un programma di servizi dedicato agli imprenditori di entrambi i paesi che desiderano sviluppare il proprio business lungo quest'asse privilegiato tra Europa e Africa.

**Tra i prodotti più importati in Italia dal Marocco: autoveicoli e accessori, abbigliamento, alimentari, prodotti chimici, metalli.**

**Tra i prodotti più importati in Marocco dall'Italia: macchinari industriali, tessuti, marmi lavorati, alimentari, prodotti farmaceutici, carta.**



## Servizi offerti

### Formazione e Coaching di Export Management

Per affacciarsi all'export con gli strumenti adeguati e una solida consapevolezza delle specificità e delle esigenze dei mercati di arrivo.

### Un referente export in loco

Assistenza specializzata per facilitare le partnership commerciali, supportando la comunicazione linguistica e interculturale tra le aziende.

### Missioni commerciali e fiere

Organizzazione di viaggi d'affari per gruppi o reti di imprese e rappresentanza alle fiere di settore con personale poliglotta.

### Progetti di Export e Servizi di Import-Export Management

Programma completo per iniziare ad esportare in Italia o in Marocco, dallo studio di fattibilità alla ricerca e selezione di nuovi clienti.

### Creazione di liste clienti e fornitori

Un servizio rapido e accurato che fornisce nominativi target pronti per il contatto, attentamente profilati, selezionati e verificati.



**Dr. Eletta Vettori**  
Temporary Export Manager • 1999

**INTERESSATO AL PROGETTO?  
CONTATTACI ADESSO**

 [info@exportconsulting.it](mailto:info@exportconsulting.it)

 **+39 347 9272423**

